





Trilha - Customer Success



Mindset Cultura CS Disruptivo e Prático dentro de uma equipe Técnica, Engajamentos e Resultados Rápidos



Fabio FOL

Profissional com mais de 19 anos de experiência em empresas Multinacionais, de Petróleo, Governo Federal, Ministério de Minas Energia e Centros Autorizados Microsoft. Hoje MCSE e Engenheiros de Sistemas Microsoft. Especialista em: Gerenciamento de Projetos, Processos e Gestão Estratégica. Instrutor Oficial nos maiores centros Autorizados do Brasil em: Microsoft (InfraEstrutura), Itil (V3-4), Cobit5, Bpmn (OCEB), BPM (CBOK), Projetos (Tradicionais e Ágeis), Analista de Negócio (BABOK), MASP. Instrutor desde 1999, onde Já ministrou mais de 10.000 horas de treinamento e mais de 6.000 alunos treinados. FOL também atua como Escritor, Palestrante, Community Manager e Mentor.

Agenda



- 1 Alta Performance dentro de uma Empresa é o que?
- 2 Indústria 4.0 e Transformação Digital (como encaixar-se)?
- 3 Disruptura, Compliance (mundo sem volta)
- 4 Caixa Pronta de Soluções (ainda funciona)?
- 5 E o novo Profissional MHR (cinto do batman para Entregar Valor)?
- 6 Como costurar no Negócio (ainda por cima entregar Valor)
- 7 Como fazer a liga para tudo isso (Torre de Babel)?
- 8 Mindset Cultura CS Disruptivo e Prático dentro de uma equipe Técnica, engajamentos e resultados rápidos;







✓ Coaching Sistêmico e Inteligente de Arquitetura Corporativa –
(Negócio & Governança & Gestão & Tecnologias) + O Profissional
MultiSkill Híbrido Resiliente (C.S.I.A.C.+MHR)







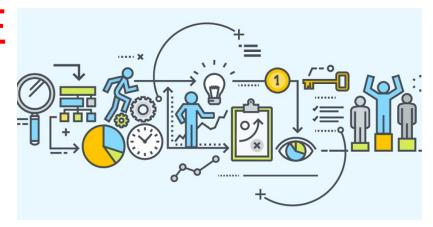




1 - Alta Performance dentro de uma Empresa é o que?







PROCESSOS + TECNOLOGIAS
EFICIENTES e EFICAZES



PESSOAS





2 - Indústria 4.0 e Transformação Digital (como encaixar-se)?



MUNDO SEM VOLTA





INDÚSTRIA 4.0





3 - Disruptura, Compliance (mundo sem volta)







DISRUPTURA









4 - Caixa Pronta de Soluções ainda

funciona?

ADAPTAÇÃO

MUDANÇA DE CULTURA

DISFUNCIONAL





CONTEXTUALIZAÇÃO

QUEBRAR SILOS

AN - SOLUCIONADOR
DE
PROBLEMA DE
NEGÓCIOS
(FOCO EM SOLUÇÕES)







5 - E o novo Profissional MHR (cinto do batman para Entregar Valor)?





MHR MultiSkill Híbrido Resiliente

Esse Perfil pode te levar a atuar em vários Formatos – ESTAR COMO (MINDSET)!

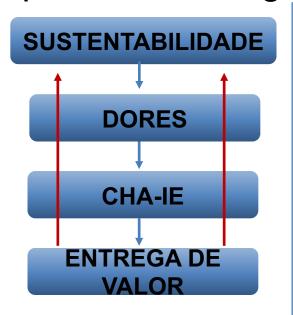






6 - Como costurar no Negócio (ainda por cima entregar Valor)?





INÍCIO (Costurar no Negócio – Olho de Águia)

De forma Holística, Entender o Business

MOSTRAR
VALORES
(Soft Skill + Cinto
do Batman)

PLANEJAMENTO (Reunião dos valores – Base Costura)

Ferramentas, Técnicas, Metodologias e Frameworks

EXECUÇÃO (Reunião dos valores – Base Costura)

No Contexto, Adaptação (Sintético e Analítico)

MONITORAMENTO
(Reunião dos
valores – Base
Costura e toda
cadeia de valor,
PDCA)

Abordagem Híbrida







7 - Como fazer a liga para tudo isso (Torre de Babel valor do AN)?



DORES





PROBLEMAS DIVERSOS





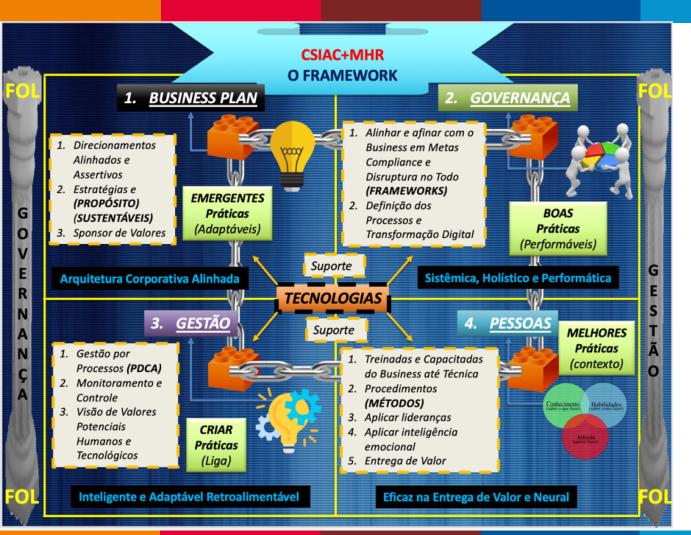
AS GRANDES PASSAGENS DE BASTÃO (ARQUITETURA SISTÊMICA E INTELIGENTE) 1 - BUSINESS PLAN → NEGÓCIO (DEFINIÇÕES) **FOL** FOL 5 FORÇA **SUMÁRIO FINANCAS CANVAS ESTRATÉGIAS** PORTER **EXECUTIVO** O GRANDE **CURVA DE** PROPÓSITO MARKETING **BSC** ESTRATÉGICO 2 - GOVERNANÇA - > DIRECIONAMENTO (TI ESTRATÉGICA - ROO) PESSOAL DA CANETADA TOGAF coso COBIT5 OUTROS MKT TÁTICO 3 - GESTÃO - > PLANEJAMENTO **VISÃO** (TI TÁTICA) STARUP ITIL V3 WATERFALL LEAN KANBAN **AGILE** 2011 OPERAÇÃO E CRIAÇÃO DO 4 - TÉCNICA -> OPERAÇÃO E CRIAÇÃO DO VALOR - (TI OPERACIONAL - PESSOAS) CHA SABEDORIA CONHECIMENTO PRODUTOS E SOLUÇÕES DE MERCADO MICROSOFT, LINUX, ORACLE, DENTRO OUTRAS 5 - TECNOLOGIAS – SUPORTE A TUDO ISSO - (TI COMO FOL TECNOLOGIA – CONTEXTUALIZAÇÃO e SUPORTE)



8 - Mindset Cultura CS
Disruptivo e Prático
dentro de uma equipe
Técnica,
engajamentos e
resultados rápidos









8 - Mindset Cultura CS
Disruptivo e Prático
dentro de uma equipe
Técnica,
engajamentos e
resultados rápidos





8 - Mindset Cultura CS Disruptivo e Prático dentro de uma equipe Técnica, engajamentos e resultados rápidos



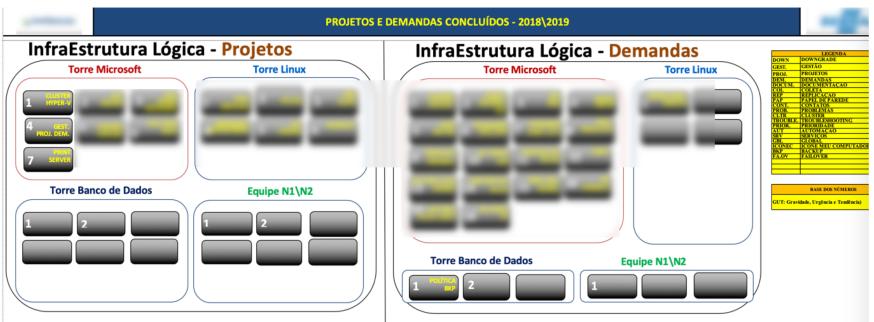
| DORES X AGREGAÇÃO DE VALOR SEQUÊNCIA CONFORME GUT ESTABLECIDA PELO MEGÓCIO E EQUIPE TÉCNICA | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|--|-----|---|-------|-----|---|--|--|--|----|--|--|--|---|--|
| - PRINCIPAIS DORES DO AMBIENTE (VINDAS DO 16000) qui um alinhamento com o Negócio Sebrae + Gestão Quipe Técnica Stefanini feeling): | I - Formecudents com scenso Administrativos nos Servidores; | | | ar I | | | | | | Œ, | | | | - | |
| 2 - PRINCIPAIS PROGLEMAS (PROJETOS E EMANDAS) QUE NOS TOMAMA TEMPO OU BECHAM SER EXECUTADAS (VINDAS DA EQUIPE CONICA) gui um alinhamento entre Gestilo e Equipe Técnica tefamini com base nas dores » Follow-up com Negócio ribras): | 1 - Pyorisionamento de Máquinas no Elyper-«; | (De | | lane- | No. | - | | | | | | | | | |
| II - O QUE PENSAMOS COMO PROIETOS DE ALTO ALOR AGRESADO (CONCEITOS E SOLUÇÕES ENTRO DE CASA OU FORA - VINDAS DA EQUIPE CONCA SEMPRE ATRELADAS AO NISOCIO) upul um alinhamento da Equipe Téorica Stefanini com ase nas dores - > Follow-up Gestão Stefanini -> Follow- p-som Negócio Sebrse): | | | - | per | - | | | | | | | | | | |





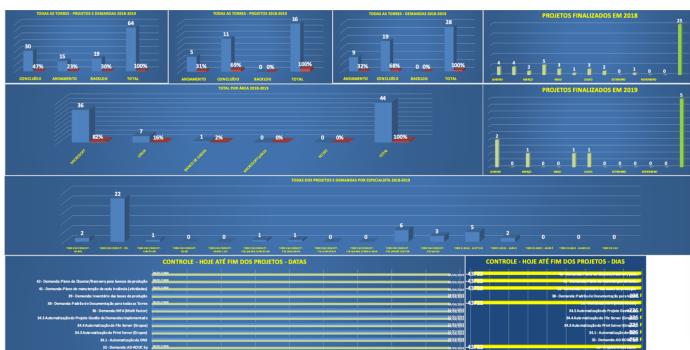
8 - Mindset Cultura CS Disruptivo e Prático dentro de uma equipe Técnica, engajamentos e resultados rápidos











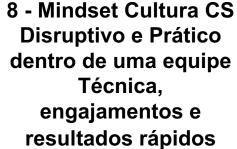


8 - Mindset Cultura CS
Disruptivo e Prático
dentro de uma equipe
Técnica,
engajamentos e
resultados rápidos









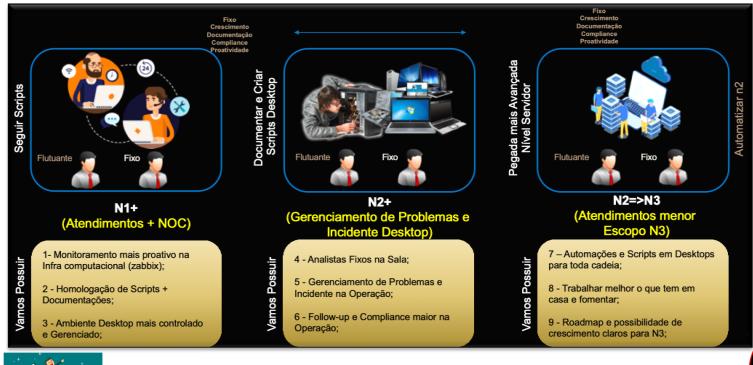
| DASHBOARD MACRO (INFRAESTRUTURA LÓGICA) - PLANO DE AÇÃO EXECUTIVO - SW2H - MACRO - TEMPLATE PROJETOS OU DEMANDAS | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|------------------------------------|--|---------|------------|----------|--------------------------|------------------------|-------------------------|-----------------------------------|------------------------------------|------------|---|--|------------|-----------------|-----------------------------|--------|--|-------------------|-------------|---------|-----------|------|
| eto ou Ativi | dade = Tudo que ultrapass | a 2 passos | | | | $\overline{}$ | CONTABILIZAÇÃO DO | | | Status em % - TEMPLATE DEMANDAS | | MPLATE PRIETOS OU ANDAS | | | - TEMPLATE PRIE | TEMPLATE PRIETOS OU DEMANDA | | | | | | | |
| lhes das Ati | vidades = No Email de Co | nsecução | | | 1 | DIAS | | | | AND AMENTO TOTAL | 100 | | ANDAM EN CONCLUÍO TOTAL ATIVIDAD | erro 0 | | | - | -16 -16 | | | | | |
| idade ou | O que Será Feito? | nue Será Feito? Porque Será Impacto (Rollback) | | Regional | | Quando será S | | 1 | Por quem será feito (TL - Tech | Qtde | Atividades | | Data Inicial | Data Final | Data Final | | Status | Observação (Algum Motivo de Atraso ou Outros) | Dias de Atividade | Dias atraso | Status | 44 | |
| Projeto | Projeto O que Sera Feito? Feito Im | | Impacto | (Koliback) | Regional | Data Inicial Previsto | Data Final Previsto | Data Final Realizado | Dias Atraso | Lead)? | Ativ. | Auriciaes | | Previsto | Previsto | Realizado % | | | | | | Status | 7. |
| | | | | | | | | | | | 01 | e da Equipe. Apresentação da Solução para Utic e equip | | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 5% | Concluído | Nenhum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 02 | | | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 5% | Concluído | Nenhum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 03 | Criação da TAPD (termo de al projeto ou demanda), | bertura de | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 5% | Concluído | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 04 | Criar Escopo do Projeto e Den (Arquitetura). | nanda | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 10% | Concluído | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 05 | Criar o Ambiente Apropriado | da Solução. | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 09/09/2019 | 10% | Concluido | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 06 | Iniciar o processo de Instalaçi Features da Solução. | io das Roles e | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 5% | Concluído | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 97 | Fechamento de Teste do Ambi | ente. | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 09/99/2019 | 5% | Concluido | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| Projeto | | | | | | | | | | | 08 | Homologação do Ambiente. | | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 5% | Concluído | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | Concluído | 100% |
| | | | | | | | I | | | | 09 | Fechamento da Homologação | do Ambiente. | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 00/00/2019 | 10% | Concluido | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |
| | | | | | | | | | | | 10 | Criar GMUD. | | 00/00/2019 | 80/80/2019 | 00/00/2019 | 5% | Concluído | Neahum | #VALOR! | #VALOR! | | |





8 - Mindset Cultura CS Disruptivo e Prático dentro de uma equipe Técnica, engajamentos e resultados rápidos









Quem ganha com tudo isso?









PESSOAS

PROCESSOS

TECNOLOGIAS















THE DEVELOPER'S CONFERENCE











fabiofol@arqengti.com.br



/fabiofoloficial /arqengti/ /groups/arqengti/ /FABIOFOL/



Muito obrigado a todos! FOL

Community Manager ARQENGTI

Disseminar conhecimento e agregar valor profissional!

